

VALUANTO EXPRÉS

Informe de valoración y diagnóstico financiero

Distribuidora Ferretera Los Nevados Cía. Ltda. (EJEMPLO FICTICIO)

Distribución y comercio mayorista · Quito, Ecuador

Estados financieros base: ejercicio 2025 · Emitido el 5 de octubre de 2026

Informe VAL-EJEMPLO-20261005-0001 · Vigente hasta el 3 de enero de 2027

RANGO INDICATIVO DEL VALOR DEL PATRIMONIO (100 %)

USD 471.000 – USD 579.000

Valor central USD 521.000 · DCF y múltiplos de mercado ponderados · USD

La metodología de este informe está definida y supervisada por Daniel Narvaez Pacheco, perito calificado en valoración de negocios e intangibles y en tributación fiscal. El cálculo es automatizado y pasa controles de calidad antes de la entrega: si un control falla, una persona revisa el caso. Puedes solicitar una revisión humana sin costo. Plus incluye una nota de revisión firmada por Daniel y, si la pides, una llamada de 15 minutos; la revisión completa y la firma pericial son solo de Valuanto Pericial.

Control de calidad automatizado: 10 de 11
controles superados.

Valuanto · Quito, Ecuador

Resumen ejecutivo



VALOR INDICATIVO DEL 100 % DEL PATRIMONIO · 5 DE OCTUBRE DE 2026

USD 471.000 – USD 579.000

Valor central USD 521.000. Incluye un descuento por falta de liquidez de 20 % a 30 % por tratarse de una empresa que no cotiza en bolsa.



VENTAS 2025

USD 1,46 M

5,8 % frente a 2024

EBITDA NORMALIZADO

USD 120 mil

margen 8,2 %

DEUDA FINANCIERA NETA

USD 192 mil

1,6x el EBITDA

COSTO DE CAPITAL (WACC)

12,16 %

USD nominales, Ecuador

Lo esencial

- El valor indicativo del 100 % del patrimonio está entre **USD 471.000 y USD 579.000**, con un valor central de **USD 521.000**.
- Con las palancas de la sección «Hoy vale / Puede valer», el valor central podría llegar a **≈ USD 773.000 (+USD 252.000)**. Es una estimación, no una promesa.
- El valor central equivale a **6,0x** el EBITDA normalizado de 2025 (valor de empresa / EBITDA), después del descuento por liquidez.
- Los métodos van de USD 353.143 (el DCF) a USD 1.060.500 (el múltiplo EV/Ventas). El rango final los pondera; ninguno se usa solo.
- Fortalezas principales: buena liquidez de corto plazo (2,24x); ventas en crecimiento (5,8 % en el último año).
- El diagnóstico financiero no activó alertas con los umbrales vigentes.

Métodos y pesos

Método	Central	Peso
Flujo de caja descontado	USD 353.143	50 %
Múltiplo EV/EBITDA	USD 528.188	35 %
Múltiplo EV/Ventas	USD 1.060.500	15 %
Rango final (redondeado)	USD 521.000	100 %

Cómo usar este rango. Es un punto de partida técnico para negociar con un socio, un comprador o un banco, o para planificar. No es un precio: el precio final depende de la negociación, la forma de pago, las garantías y la due diligence.

Detrás de este informe

3

ejercicios financieros analizados y normalizados

3

métodos de valoración contrastados entre sí

17

indicadores financieros frente a umbrales y sector

9

componentes del costo de capital, con fuente y fecha

11

controles de calidad antes de la entrega

1

perito que define y supervisa la metodología

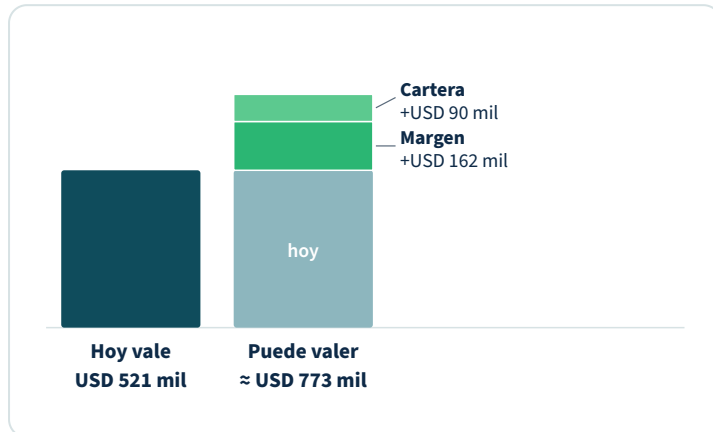
Metodología definida y supervisada por Daniel Narvaez Pacheco, perito calificado en valoración de negocios e intangibles y en tributación fiscal. DCF con el riesgo país de Ecuador, múltiplos sectoriales y EBITDA normalizado, con cálculo determinista y trazable: cada cifra se puede rastrear hasta los datos del cliente o una fuente pública.

TU POTENCIAL DE VALOR

Hoy vale / Puede valer



Cuánto vale hoy tu empresa y cuánto podría valer si mueves las palancas que dependen de ti, calculado con tus propias cifras de 2025.



HOY VALE (VALOR CENTRAL)

USD 521.000

PUEDE VALER

≈ USD 773.000**+USD 252.000**

Las 2 palancas con mayor efecto para tu empresa.
Estimaciones, no promesas.

Son estimaciones. Estimaciones orientativas calculadas con las cifras que entregaste y los supuestos indicados en este bloque. No son una promesa de valor ni asesoría contable, tributaria o legal: el resultado real depende de cómo y cuándo se ejecuten las acciones y de las condiciones del mercado. Los efectos se calculan por separado y se suman de forma aproximada. Antes de aplicar una acción con efectos tributarios, consúltala con tu contador.

Qué mover y cómo

1. Margen

≈ +USD 162.000

Hoy: Margen EBITDA 8,2 % · Meta: 10,2 % (+2,0 puntos)

1. Tu margen bruto bajó de 26,0 % en 2024 a 25,0 % en 2025. Revisa el costo y el precio de tus 10 productos o servicios más vendidos y traslada a tus precios los aumentos de proveedores que todavía no hayas pasado.

Cómo se calculó: 2,0 puntos × ventas USD 1.460.000 = USD 29.200 de EBITDA × múltiplo 7,42x × (1 - 25 % de iliquidez) ≈ USD 162.000. Meta: volver al margen que la empresa ya tuvo en 2023 (10,2 %), con un tope de 2 puntos. El aumento de EBITDA se mantiene en el tiempo (es recurrente).

2. Cartera (días de cobro)

≈ +USD 90.000

Hoy: 75,0 días de cobro · Meta: 45,0 días

1. Saca un reporte de antigüedad de cartera (0-30, 31-60, 61-90 y más de 90 días). Con 75,0 días promedio de cobro, revisa uno por uno a los clientes de más de 60 días: acuerda planes de pago y suspende el crédito nuevo a quien pase de 90 días hasta que se ponga al día.

Cómo se calculó: (75,0 - 45,0 días) × ventas USD 1.460.000 / 365 = USD 120.000 de caja liberada × (1 - 25 % de iliquidez) ≈ USD 90.000. Meta: 45 días o, si la empresa está muy lejos, 30 días menos que hoy. La caja liberada reduce la deuda neta una sola vez; no se cuenta el ahorro futuro de capital de trabajo. Los días de cobro se calculan sobre ventas sin IVA y la cartera incluye IVA, así que pueden estar algo sobrestimados; no se corrige porque no se sabe qué parte de las ventas grava IVA.

La versión completa en Valuanto Plus

Valuanto Plus analiza las 4 palancas cuantificables (margen, cartera, inventario y concentración de clientes) con 2 o 3 acciones concretas para cada una, e incluye el checklist de orden contable de tu empresa.

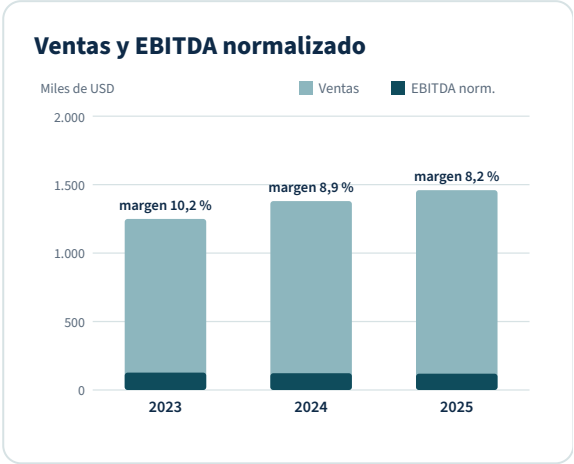
Supuestos comunes. «Hoy vale» es el valor central del informe (USD 521.000), sin cambios. Cada dólar de EBITDA recurrente se traduce en valor con 7,42x: el menor entre el múltiplo EV/EBITDA implícito en el valor central (7,42x, antes del descuento por iliquidez) y el del sector (7,50x). A todo efecto en USD se le aplica el mismo descuento por iliquidez del informe (25 %). Cada palanca se calcula por separado con las cifras del último ejercicio; las cifras se redondean a 3 cifras significativas.

La empresa en una página



Distribuidora de materiales de ferretería y construcción liviana: vende a constructoras, ferreterías minoristas y clientes de mostrador en Quito y el valle de Los Chillos (empresa ficticia).

Razón social	Distribuidora Ferretera Los Nevados Cía. Ltda. (EJEMPLO FICTICIO)
RUC	0000000000001 (ficticio)
Forma jurídica	Compañía de responsabilidad limitada (Cía. Ltda.)
Sector	Distribución y comercio mayorista
Ciudad · constitución	Quito · 2012
Empleados	31
Clientes y canales	Tres constructoras de Quito y Sangolquí, ferreterías minoristas y clientes de mostrador
Propósito declarado	Saber cuánto vale hoy y qué mejorar antes de pedir un crédito para ampliar la bodega.
Fuente de los datos	Formulario en línea de Valuanto (no auditada)



Resumen financiero

USD	2023	2024	2025
Ventas	1.250.000	1.380.000	1.460.000
Utilidad bruta	337.500	358.800	365.500
EBITDA reportado	127.500	122.800	113.500
EBITDA normalizado	127.500	122.800	119.500
Utilidad operativa (EBIT)	109.500	103.800	93.500
Utilidad neta (estimada si no se informó)	57.056	53.741	46.219
BALANCE			
Efectivo	40.000	35.000	38.000
Deuda financiera	220.000	215.000	230.000
Deuda financiera neta	180.000	180.000	192.000
Activo total	703.000	751.000	817.000
Pasivo total	408.000	418.000	448.000
Patrimonio contable	295.000	333.000	369.000
Margen EBITDA normalizado	10,2 %	8,9 %	8,2 %

Ajustes de normalización declarados

Concepto	Año	USD
Indemnización laboral por única vez (no recurrente)	2025	6.000

Los ajustes los declara el cliente y no se verificaron con soportes. Se suman al EBITDA para reflejar la rentabilidad recurrente del negocio.

Diagnóstico financiero



Indicadores del ejercicio 2025 de márgenes, deuda, liquidez y eficiencia. El semáforo usa umbrales de análisis financiero editables; la referencia sectorial, cuando existe, son márgenes agregados del sector.

Indicador	2025	Referencia sector	Lectura
CRECIMIENTO			
Crecimiento de ventas (último año)	5,8 %	—	Favorable
RENTABILIDAD			
Margen bruto	25,0 %	—	Informativo
Margen EBITDA (normalizado)	8,2 %	—	Informativo
Margen operativo (EBIT)	6,4 %	11,0 %	Vigilar
Margen neto	3,2 %	6,5 %	Alerta
Rentabilidad sobre patrimonio (ROE)	12,5 %	—	Informativo
Rentabilidad sobre activos (ROA)	5,7 %	—	Informativo
LIQUIDEZ			
Liquidez corriente	2,24x	—	Favorable
Prueba ácida	1,25x	—	Favorable
SOLVENCIA			
Endeudamiento (pasivo / activo)	54,8 %	—	Vigilar
Deuda financiera neta / EBITDA	1,61x	—	Vigilar
Cobertura de intereses (EBIT / gastos financieros)	4,45x	—	Vigilar
EFICIENCIA			
Días de cartera	75 días	—	Vigilar
Días de inventario	95 días	—	Vigilar
Días de proveedores	50 días	—	Informativo
Ciclo de conversión de efectivo	120 días	—	Informativo
Rotación de activos	1,79x	—	Informativo

Fortalezas

- Buena liquidez de corto plazo (2,24x).
- Ventas en crecimiento (5,8 % en el último año).

Alertas

No se activaron alertas con los umbrales vigentes (liquidez, deuda, cobertura de intereses, cartera, márgenes y cuadro del balance).

Metodología



Valuanto combina dos enfoques reconocidos: el **flujo de caja descontado (DCF)**, que mide la caja que el negocio puede generar, y los **múltiplos de mercado**, que miden cuánto se paga por negocios comparables. El cálculo es determinista (la inteligencia artificial no hace aritmética), cada parámetro lleva fuente y fecha, y la metodología está definida y supervisada por Daniel Narvaez Pacheco, perito calificado en valoración de negocios e intangibles y en tributación fiscal.



Método	Qué mide	Peso
DCF	Valor presente de los flujos de caja libres proyectados a 5 años y de un valor terminal (perpetuidad con crecimiento de 2,0 %). Recibe el mayor peso porque refleja la capacidad propia de generar caja.	50 %
EV/EBITDA	Valor de empresa como múltiplo del EBITDA normalizado, según el múltiplo del sector. Captura la rentabilidad operativa.	35 %
EV/Ventas	Valor de empresa como múltiplo de las ventas. Recibe menor peso porque no distingue diferencias de rentabilidad.	15 %

Del valor de empresa se resta la deuda financiera neta para llegar al valor del patrimonio. Si un método no aplica (por ejemplo, EBITDA negativo), su peso se reparte entre los demás. Las cifras finales se redondean a tres cifras significativas.

Costo de capital (WACC) para Ecuador

Componente	Valor	Fuente
Tasa libre de riesgo (bono EE. UU. a 10 años)	5,0 %	Valor ilustrativo (EJEMPLO): no es un dato de mercado
Prima de riesgo de mercado	4,5 %	Valor ilustrativo (EJEMPLO): no es un dato de mercado
Riesgo país Ecuador (EMBI)	5,0 %	Valor ilustrativo (EJEMPLO): no es un dato de mercado
Beta desapalancada del sector	0,80x	Valor ilustrativo (EJEMPLO): no es un dato de mercado
Beta reapalancada (Hamada)	0,98x	Cálculo
Costo del patrimonio (Ke)	14,4 %	$R_f + \beta \times ERP + \text{riesgo país}$
Costo de la deuda antes de impuestos	9,0 %	Valor ilustrativo (EJEMPLO): no es un dato de mercado
Carga tributaria (15 % PT y 25 % IR)	36,2 %	Código del Trabajo art. 97; LRTI art. 37
Peso patrimonio / deuda	74 % / 26 %	Estructura D/E del sector
WACC (USD nominales)	12,16 %	

$Ke = R_f + \beta \times \text{prima de mercado} + \text{riesgo país}$. $WACC = E/V \times Ke + D/V \times Kd \times (1 - t)$, con la estructura de capital del sector. El riesgo país de Ecuador es volátil: por eso el rango del DCF usa $WACC \pm 1$ punto y crecimiento terminal $\pm 0,5$ puntos. **En este EJEMPLO todos los parámetros de mercado son ilustrativos.**

Supuestos clave y DCF



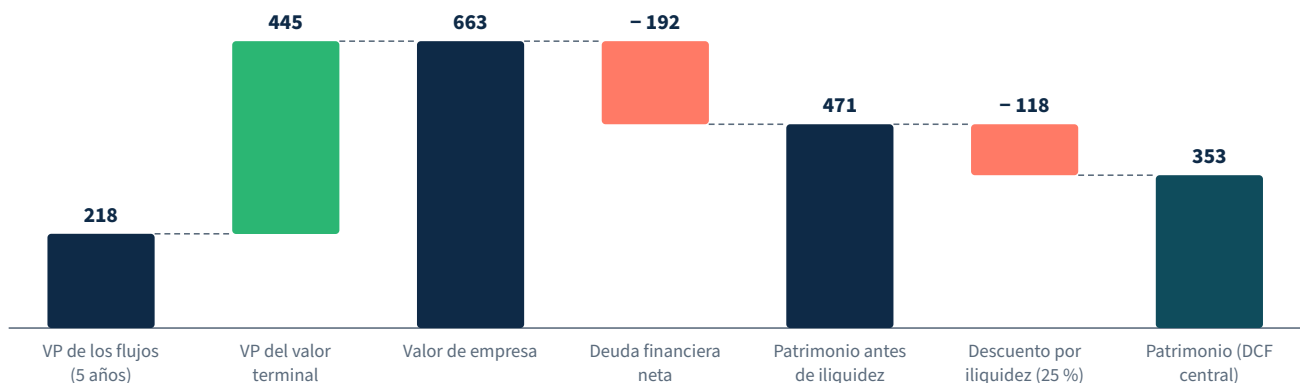
Supuesto	Valor	Fundamento
Crecimiento de ventas, año 1	7,0 %	Promedio entre crecimiento histórico (CAGR) y expectativa declarada; acotado entre -10 % y +25 %. Converge linealmente al crecimiento terminal en el año 5.
Crecimiento terminal (perpetuidad)	2,0 %	Crecimiento nominal de largo plazo en USD, inferior a la tasa libre de riesgo.
Margen EBITDA normalizado	9,1 %	Promedio histórico 2023-2025, con los ajustes de normalización.
Depreciación y amortización / ventas	1,4 %	Promedio histórico.
Inversiones (capex) / ventas	1,4 %	Histórico (variación de activos fijos + depreciación), nunca menor que la depreciación.
Capital de trabajo operativo / ventas	29,8 %	Cartera + inventarios – proveedores del último ejercicio.
Carga tributaria sobre la utilidad operativa	36,25 %	15 % de participación de trabajadores y 25 % de impuesto a la renta.
Tasa de descuento (WACC)	12,16 %	Ver sección 04.
Descuento por falta de liquidez	20 %-30 %	Rango convencional para empresas privadas (Damodaran, 2005); el escenario central usa 25 %.

Proyección (miles de USD)

Concepto	2026	2027	2028	2029	2030
Crecimiento de ventas	7,0 %	5,8 %	4,5 %	3,3 %	2,0 %
Ventas	1.563	1.653	1.728	1.784	1.820
EBITDA	142	150	157	162	165
(-) Impuestos operativos	-44	-46	-48	-50	-51
(-) Inversiones (capex)	-22	-23	-24	-25	-25
(-) Variación del capital de trabajo	-31	-27	-22	-17	-11
Flujo de caja libre (FCFF)	46	54	63	71	79
Valor presente	41	43	44	45	44

Del valor de empresa al valor del patrimonio

Miles de USD · DCF, escenario central

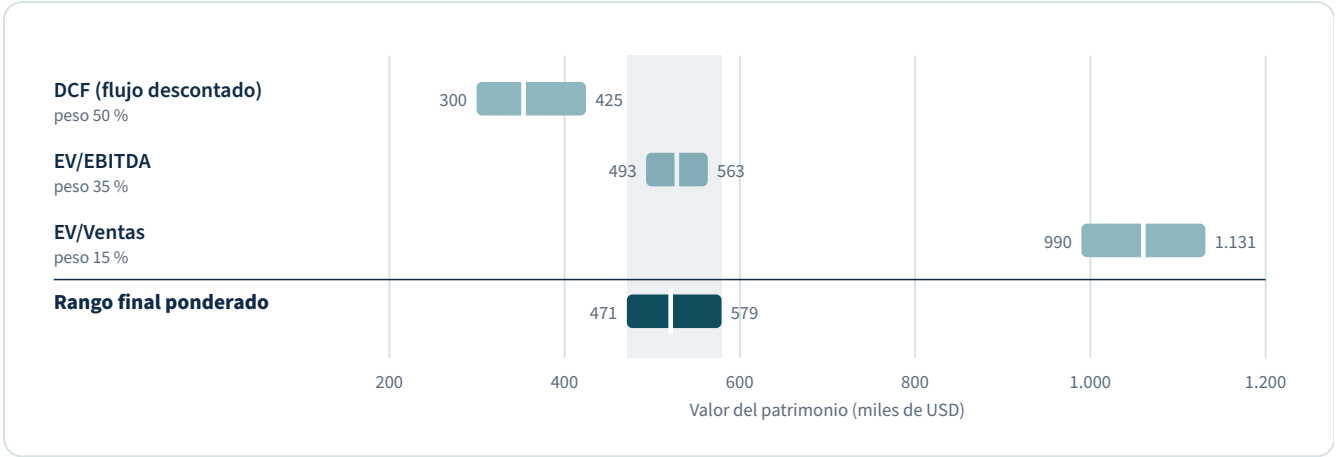


El valor terminal representa el 67 % del valor de empresa, algo habitual en un DCF de 5 años. Las proyecciones son una extrapolación técnica, no un presupuesto ni una promesa de resultados.

Rango de valor y sensibilidad



Cada barra muestra el rango de un método (la línea blanca es su valor central). El rango final pondera los extremos y el centro de cada método; la franja sombreada lo proyecta sobre los demás.



Método (patrimonio, después del descuento por iliquidez)	Bajo	Central	Alto	Peso
Flujo de caja descontado (DCF)	USD 299.672	USD 353.143	USD 424.521	50 %
Múltiplo EV/EBITDA	USD 492.975	USD 528.188	USD 563.400	35 %
Múltiplo EV/Ventas	USD 989.800	USD 1.060.500	USD 1.131.200	15 %
Rango final ponderado (redondeado)	USD 471.000	USD 521.000	USD 579.000	100 %

Bajo y alto: en el DCF, WACC + 1 punto y g – 0,5 puntos (bajo) o WACC – 1 punto y g + 0,5 puntos (alto); en los múltiplos, descuento por iliquidez de 30 % (bajo) o 20 % (alto).

Sensibilidad del DCF

WACC \ crecimiento terminal	1,5 %	2,0 %	2,5 %
11,16 %	USD 399.048	USD 411.090	USD 424.521
12,16 %	USD 344.639	USD 353.143	USD 362.524
13,16 %	USD 299.672	USD 305.684	USD 312.258

Valor del patrimonio por DCF con el descuento por iliquidez central (25 %). El recuadro resaltado es el escenario central.

Cómo leer la sensibilidad

Un punto más de tasa de descuento (por ejemplo, si sube el riesgo país) reduce el valor por DCF; un mayor crecimiento de largo plazo lo aumenta. Por eso el informe entrega un **rango** y no una cifra única.

El análisis completo con escenarios pesimista, base y optimista y una tabla de 5 × 5 se incluye en **Valuanto Plus**.

Múltiplos y referencias de mercado



Los múltiplos se aplican a las métricas de la empresa para estimar su valor de empresa; luego se resta la deuda financiera neta y se aplica el descuento por iliquidez.

Múltiplo	Múltiplo sector	Métrica de la empresa	Valor de empresa	Patrimonio antes de iliquidez	Patrimonio central
EV/EBITDA	7,50x	EBITDA normalizado: USD 119.500	USD 896.250	USD 704.250	USD 528.188
EV/Ventas	1,10x	Ventas: USD 1.460.000	USD 1.606.000	USD 1.414.000	USD 1.060.500

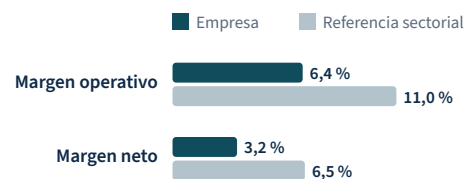
Fuente: Valor ilustrativo (EJEMPLO): no es un dato de mercado · 100 empresas en la muestra.

La empresa frente a su sector

Indicador	Empresa	Referencia	Nota
EV/EBITDA	5,97x	7,50x	implícito en el valor central
EV/Ventas	0,49x	1,10x	implícito en el valor central
Margen operativo	6,4 %	11,0 %	ejercicio 2025
Margen neto	3,2 %	6,5 %	ejercicio 2025

Cifras ilustrativas para el EJEMPLO. Que el múltiplo implícito de la empresa sea menor que el del sector es normal: refleja su menor tamaño, el riesgo país y la falta de liquidez.

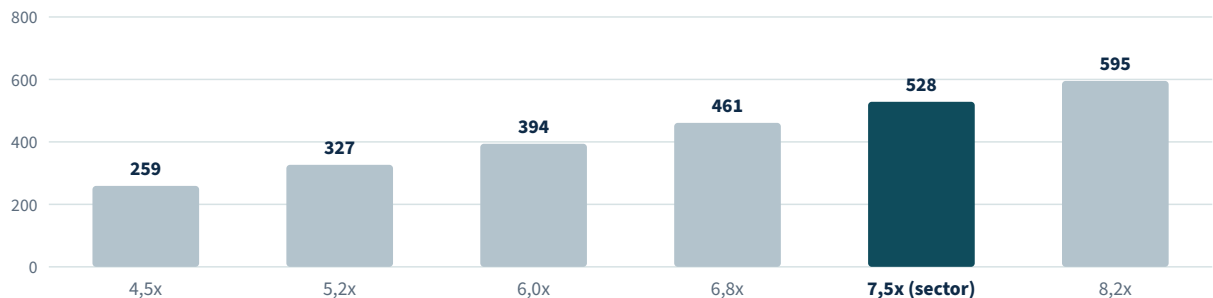
Márgenes: empresa vs. sector



¿Qué pasa si el múltiplo es otro?

Valor del patrimonio por el método EV/EBITDA si un comprador aplicara un múltiplo distinto al del sector. En una negociación real, el múltiplo depende del tamaño, el crecimiento, la concentración de clientes y la calidad de la información.

Patrimonio, miles de USD (después del descuento por iliquidez central)



Por qué múltiplos de empresas cotizadas

En Ecuador no hay información pública sistemática de precios de compraventa de pymes. Por eso se usan múltiplos agregados de empresas cotizadas de mercados emergentes y se corrigen con el descuento por iliquidez. **Valuanto Plus** agrega comparables sectoriales contruidos con los estados financieros públicos de la Superintendencia de Compañías.

Diez palancas para aumentar el valor



Recomendaciones priorizadas a partir del diagnóstico. Cuando es posible, se estima el efecto en el valor del patrimonio; es una aproximación orientativa con el múltiplo implícito del valor central, no una promesa.

Mejorar el margen EBITDA

1

Hoy: Margen EBITDA 8,2 %; meta: 10,2 % (+2,0 puntos).
Acciones concretas y efecto estimado en el bloque «Hoy vale / Puede valer».

IMPACTO ALTO Plazo: 6-12 meses

Diversificar clientes y canales

2

Reducir la dependencia de los principales clientes; un comprador paga más por ingresos repartidos y recurrentes (contratos, suscripciones).

IMPACTO ALTO Plazo: 12-24 meses

Reducir la dependencia del fundador

3

Documentar procesos y formar un segundo nivel de gestión: una empresa que funciona sin el dueño vale más y se vende mejor.

IMPACTO ALTO Plazo: 12-24 meses

Cobrar más rápido

4

Hoy: 75,0 días de cobro; meta: 45,0 días. Acciones concretas y efecto estimado en el bloque «Hoy vale / Puede valer».

IMPACTO MEDIO Plazo: 3-6 meses

Rotar el inventario

5

Hoy: 95,0 días de inventario; meta: 89,4 días. Tu inventario pasó de 89,4 a 95,0 días entre 2024 y 2025: revisa las compras grandes del último año y frena las de productos que no se mueven.

IMPACTO MEDIO Plazo: 3-6 meses

Documentar los ajustes de normalización

6

Respaldar con facturas y contratos cada gasto no recurrente sumado al EBITDA: un comprador o un banco los pedirá y, sin soporte, los descontará.

IMPACTO MEDIO Plazo: 1 mes

Estados financieros revisados o auditados

7

Unos estados financieros auditados o con revisión limitada reducen la incertidumbre del comprador y estrechan el rango de negociación.

IMPACTO MEDIO Plazo: Próximo cierre

Separar lo personal de lo empresarial

8

Sacar de la contabilidad los gastos personales de los socios y los activos no operativos; mostrar el EBITDA real del negocio.

IMPACTO MEDIO Plazo: 1-3 meses

Ordenar lo societario y tributario

9

Actas, libro de acciones, contratos con socios y obligaciones del SRI al día: evita descuentos por contingencias en una due diligence.

IMPACTO MEDIO Plazo: 1-3 meses

Mantener la disciplina de deuda

10

El endeudamiento es manejable: financiar el crecimiento sin superar 2,5 veces el EBITDA mantiene la tasa de descuento y el riesgo percibido bajo control.

IMPACTO BAJO Plazo: Permanente

Alcance, limitaciones y avisos



Qué es este informe

Una **estimación indicativa** del valor del 100 % del patrimonio, generada con un modelo automatizado a partir de la información que entregó el cliente y de parámetros de mercado públicos citados. Antes de la entrega pasa controles de calidad automáticos; si alguno falla, una persona revisa el caso. Puedes solicitar una revisión humana sin costo.

Qué no es

- No es un peritaje: los informes Exprés, Plus y Startups son estimaciones indicativas. Plus incluye una nota de revisión firmada por Daniel y, si la pides, una llamada de 15 minutos; la revisión completa y la firma pericial son solo de Valuanto Pericial.
- No es un avalúo para aportes en especie, aumentos de capital, fusiones u otros actos societarios que exigen un perito calificado.
- No es una opinión de razonabilidad (*fairness opinion*), una auditoría ni una due diligence.
- No es asesoría de inversión, tributaria, contable ni legal, ni una recomendación de comprar o vender.
- La calificación del perito describe su experiencia; el informe no constituye asesoría ni planificación tributaria.

Si el informe se va a presentar ante un juez, la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros u otra autoridad, se requiere **Valuanto Pericial**. La responsabilidad del emisor se limita al monto pagado por el informe, conforme a los términos y condiciones aceptados. Protección de datos: la información se trata solo para elaborar este informe (LOPDP) y los archivos se eliminan a los 90 días; el titular puede pedir una explicación, presentar observaciones e impugnar el resultado con revisión humana escribiendo a hola@valuanto.com (art. 20 LOPDP).

Limitaciones

- La información la entregó el cliente y no fue auditada ni verificada. No se revisaron contingencias legales, tributarias, laborales o ambientales ni activos fuera de balance.
- Se asume empresa en marcha. El valor corresponde al 100 % del patrimonio: una participación minoritaria o de control puede merecer descuentos o primas que aquí no se estiman.
- El resultado es un rango a la fecha de emisión, no un precio. Es sensible a los supuestos (sección 05 y 06).
- Generado con apoyo de inteligencia artificial bajo controles de calidad; los cálculos son deterministas.
- Vigencia: 90 días** desde la emisión (hasta el 3 de enero de 2027), o menos si cambian de forma importante la empresa o el mercado.

Respaldo y control de calidad



La metodología de este informe está definida y supervisada por Daniel Narvaez Pacheco, perito calificado en valoración de negocios e intangibles y en tributación fiscal. El cálculo es automatizado y pasa controles de calidad antes de la entrega: si un control falla, una persona revisa el caso. Puedes solicitar una revisión humana sin costo. Plus incluye una nota de revisión firmada por Daniel y, si la pides, una llamada de 15 minutos; la revisión completa y la firma pericial son solo de Valuanto Pericial.

Controles automáticos superados: 10 de 11 (cuadre del balance, coherencia del WACC y del crecimiento terminal, peso del valor terminal, dispersión entre métodos, múltiplo implícito, aviso legal, entre otros). Un control con error envía el caso a revisión humana antes de la entrega; además, puedes solicitar una revisión humana sin costo.

Controles de calidad aplicados

OK	Parámetros de mercado con fuente y fecha	
OK	Ventas positivas	
OK	WACC en rango razonable (g+2 pp a 30 %)	12,16 %
OK	Coherencia del rango final	
OK	Al menos dos métodos aplicables	3 método(s)
OK	Aviso legal presente	

OK	Cuadre del balance	
OK	EBITDA menor que ventas	
OK	Peso del valor terminal en el DCF	67 %
OK	Múltiplo EV/EBITDA implícito del valor central	6,0x
ALERTA	Dispersión entre métodos	El método más alto triplica al más bajo (3,0x)

Próximos pasos



Este informe es el primer paso. Según lo que necesites hacer con el valor, estas son las opciones.

Valuanto Plus

USD 490 + IVA · entrega en 48 horas

DCF completo con 3 escenarios, sensibilidad WACC × g, comparables sectoriales de la Supercias, normalización del EBITDA, una ronda de preguntas por chat, una nota de revisión firmada por Daniel y, si la pides, una llamada de 15 minutos.

Valuanto Pericial

USD 1.290 + IVA · entrega hasta 5 días hábiles

Todo Plus, con revisión personal y firma electrónica del perito. Para negociar con un socio, un comprador o un banco, o cuando se necesita un informe firmado.

Valuanto Anual

USD 390 al año + IVA, pago único

Una valoración completa al año con los balances aprobados y tablero frente a tu sector. También hay planes Semestral y Trimestral.

Valuanto Deals

Gratis · Pro USD 15 al mes + IVA

Transacciones, empresas en venta y múltiplos del Ecuador cada semana. Versión gratuita y Pro.

¿Tu empresa está creando o destruyendo valor?

Valorar tu empresa periódicamente muestra si está creando o destruyendo valor. Con un plan de seguimiento, tu valor se actualiza cada vez que actualizas tus cifras, y puedes comparar cada valoración con la anterior.

¿Preguntas sobre tu informe?

Escríbenos citando el código VAL-EJEMPLO-20261005-0001.

hola@valuanto.com

Glosario

EBITDA

Utilidad operativa antes de depreciación y amortización: aproxima la caja que genera la operación.

EBITDA normalizado

EBITDA sin gastos o ingresos extraordinarios, para reflejar la rentabilidad recurrente.

Valor de empresa (EV)

Valor del negocio para todos sus financiadores (socios y acreedores).

Valor del patrimonio

Valor de empresa menos la deuda financiera neta: lo que corresponde a los socios.

WACC

Costo promedio ponderado de capital: la rentabilidad mínima que exigen socios y acreedores.

DCF

Flujo de caja descontado: valor presente de la caja futura del negocio.

Descuento por iliquidez

Rebaja porque las acciones de una pyme no se pueden vender rápido en bolsa.

Valor terminal

Valor de los flujos posteriores al año 5, como perpetuidad con crecimiento constante.

Hoy vales USD 521.000. ¿Cuánto vas a valer en 6 meses?

Este informe te mostró cuánto vale hoy Distribuidora Ferretera Los Nevados Cía. Ltda. (EJEMPLO FICTICIO), cuánto podría valer y qué hacer para lograrlo. Pero este número es una foto: si cambian tu margen, tu cartera o tus clientes, tu valor cambia con ellos. El siguiente paso es medir qué de lo que haces construye valor y qué lo destruye. Con Valuanto Semestral revaloramos tu empresa cada 6 meses, te alertamos cuando cambian tus indicadores y vemos cómo avanzan tus palancas.

Valuanto Anual

USD 390 al año · Pago único

1 valoración al año

RECOMENDADO

Valuanto Semestral

USD 690 al año · Pago único

2 valoraciones al año

Valuanto Trimestral

USD 1.190 al año · Pago anual

(en 2 cuotas de USD 595)

4 valoraciones al año

Si contratas un plan en los próximos 30 días, te descontamos lo que pagaste por este informe.

Aplica a informes Exprés, Plus y Startups. No acumulable con otros códigos.

Quiero medir mi avance.

También disponibles Anual y Trimestral. Precios + IVA.

hola@valuanto.com